

DER MORGEN BEGINNT HEUTE

Die Schmuck- und Uhrenbranche handelt mit wertvollen Gütern. Das weckt auch das Begehren bei Ganoven. Zum Glück aber kann man sich gegen die Unbilden der Gegenwart und Zukunft bereits jetzt bestens absichern.

Text: Axel Henselder

„Zurück in die Zukunft“

Im Focus der Filmtrilogie steht ein zur Zeitmaschine umgebauter DeLorean-Sportwagen. Die Zeitreisen des Marty McFly und seines Freundes „Doc“ Brown begeistern durch viele Gags, bei denen Eingriffe in die Vergangenheit Auswirkungen auf Gegenwart und Zukunft haben.

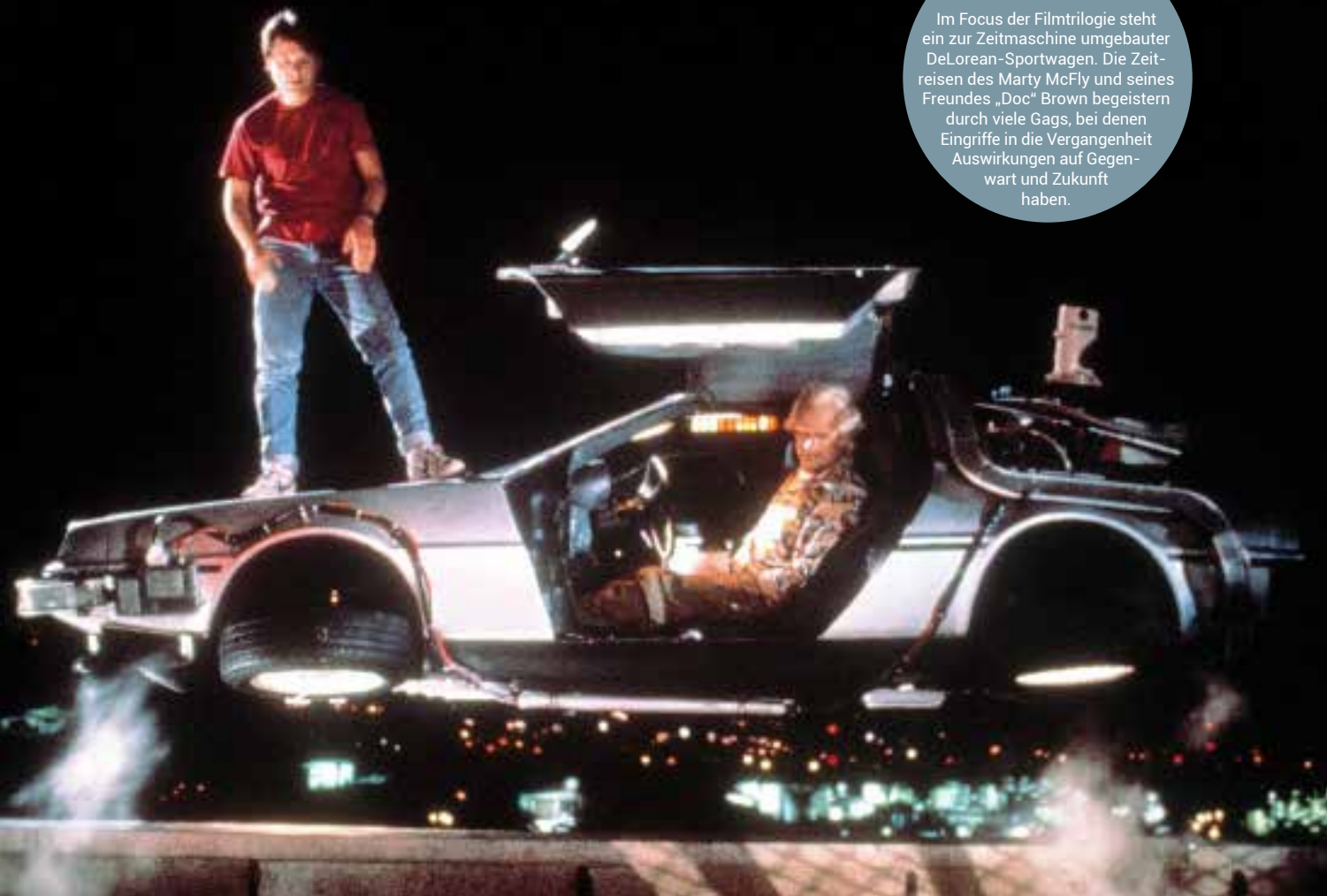


Foto: United Archives/Imago

An der Seite des Kunden

Julian Friedrich leitet bei dem auf Juweliere und Goldschmiede spezialisierten Versicherungsmakler **Dr. E. Wirth & Co.** den Bereich Firmenkunden. Im GZ-Interview erklärt er, weshalb ein spezialisierter Versicherungsmakler für Juweliere so wichtig ist.



GZ: Was unterscheidet den Versicherungsmakler vom Versicherungsvertreter oder -agenten und welche Auswirkungen hat das auf den Juwelier?

Julian Friedrich: Der Versicherungsmakler steht aufgrund der umfassenden

zu besorgen und fehlende Sachkenntnis des Kunden auszugleichen. Ein wesentlicher Unterschied zum Versicherer und dessen Agenten besteht darin, dass während der Vertragslaufzeit die Prüfungs-, Überwachungs- und Unterrichtungspflichten des Versicherungsmaklers weiterbestehen. Bemerkt der Makler eine Deckungslücke beim Versicherungsnehmer oder hätte diese bei gewöhnlicher Sorgfalt bemerken müssen, so kann der Versicherungsnehmer ihn für seinen entstandenen Schaden haftbar machen. Dies gilt insbesondere bei Umdeckungen.

Sie erwähnten bereits Ihre neue Police, die „Juwelier Block Kompakt“. Wo sehen Sie die Vorteile gegenüber anderen Angeboten?

Die größte Schwachstelle in den Bedingungen vieler Versicherer sind schwammige Formulierungen, unklare Positionen und häufig gering gehaltene Höchstversicherungssummen, von denen ein Kunde erst im Schadensfall erfährt. Die Vielzahl der heutigen Valoren Policen sind dermaßen verklausuliert, dass der Vertrag nebst Versicherungsbedingungen, besonderen Vereinbarungen und weiteren Anhängen auf bis zu 50 Seiten anwachsen kann. Einem Laien ist eine solche Police unserer Meinung nach nicht zuzumuten. Wir beobachten vermehrt Schadenfälle, bei denen der Versicherer sich aufgrund einer Vielzahl von Positionen auf Unterversicherung beruft. Wir bieten jedem Interessenten einen objektiven 1:1-Vergleich im Rahmen einer Synopse an, in welcher wir seinen aktuellen Versicherungsschutz mit der „Juwelier Block Kompakt“ vergleichen. Nicht selten fördert dies eklatante Deckungslücken zutage. Unser Angebot hat inklusive Bedingungen gerade einmal 13 Seiten, die einseitige Police enthält alle Höchstversicherungssummen und die Ausschlüsse sind letzten Endes auch auf nur einer Seite zusammengefasst. Transparenz und Verständlichkeit haben hier oberste Priorität.

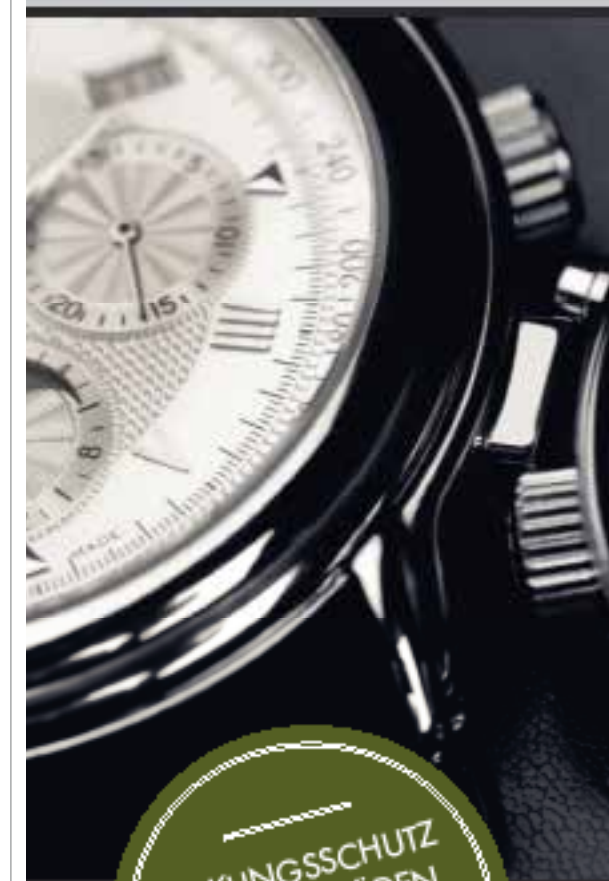
Welche Besonderheiten gibt es bezüglich der Haftung des Versicherungsmaklers?

Die Maklerhaftung ist sehr weitgehend und verschafft dem Versicherungsnehmer weitreichende Sicherheit. Der Versicherungsmakler hat als Vertreter und Berater für den Versicherungsnehmer passenden Versicherungsschutz

www.drwirth.de



Versicherungskonzepte
für die Uhren- &
Schmuckbranche



DECKUNGSSCHUTZ
GEGEN SCHÄDEN
„WODURCH AUCH
IMMER“

An der Bergkoppel 13
21465 Wentorf bei Hamburg
Am Sandtorkai 56 · 20457 Hamburg
Telefon +49 (0) 40 36 96 75 - 0
Fax +49 (0) 40 36 96 75 - 13
info@drwirth.de · www.drwirth.de